Web(HP)、チラシを活用した新規顧客獲得、広報戦略支援

企業概要

K-BOSE

■業種:サービス業■従業員:1人■資本金:- 万円■創業:平成28年

■住所:青森県八戸市白山台1-5-

36-101

■ 主商品: 理容室



企業の概要・課題

■企業の概要

毛髪診断士の資格を持つ店主が、ワンランク上のサービスを求めるお客様をターゲットに頭皮のケアや ヘッドスパ等のメニューを充実させ、癒しの空間を提供している。

■課題

サロンオープンと共にHPを開設しWeb予約も取り入れ一定の固定客はいるが、今後は価格改定も含めた客単価の向上とさらに1名以上の従業員を確保し、現在の回転数を維持していくことが課題。

■きっかけ

青森県信用保証協会八戸支部からの紹介。

よろずのサポート・実践

■ポイント1

サロンのプランが分かりにくく、育毛サロンとしてのPRも不足しているため、HP、SNSでの丁寧な情報発信を助言。また、効果的な情報発信を実施するためにミラサポ専門家派遣でIT専門家を派遣。

■ポイント2

資金繰りに窮していたため、客単価向上とコスト削減の両面での改善を提案。その結果、料金のアップと通信費の削減(HPの契約金が割高であったため見直し)を実施。

成 果

Webの専門家を活用しHPのリニューアルに着手し、事前予約システムの効果的な活用を支援したことにより、事前予約者が増加し一日の来店客数の増加と売上拡大が図られた。

また、価格改定、、従業員の増加により売上が大幅にアップし、また、通信費も削減が図られたため資金繰りが安定した。

コーディネーターのコメント

従業員の雇用により、回転数が増加。一定の客数は維持出来ており十分に改善の効果が出ている。



中村CO

事業者の声

雇用対策から、コスト管理、売上改善、補助金の申請支援等、多岐に渡る相談に丁寧に対応していただき、感謝しています。

雇用の確保、売上の拡大と成果が出ておりますので で今後とも継続してご支援いただきたいです。