エントリーシート

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| 会社名 |  | 所属 |  |
| 役職 |  | 氏名 |  |
| 住所 |  |
| 電話 | （日中連絡がとれる番号） | FAX |  |
| メール |  | 会社URL |  |
| 業許可等 | ISO9001、ISO13485、製造業、製造販売業、販売業 |
| 自社PR | （100文字程度で記入ください）　※写真リストに掲載します |
| 写真・図・イラスト | （自社の特徴を表す写真等を６枚程度、キャプション付きで掲載ください）　※写真リストに掲載します |
| 写真・図・イラスト上記のキャプション（解説・説明） |  |
|  |  |
|  |  |

商談調整を円滑に進めるため、下記のご質問に回答ください。事務局（日本医工研究所）との事前打ち合わせを希望される方は、その際に口頭でお伝えいただいても構いません。

|  |
| --- |
| 【事務局との事前打ち合わせ（オンライン）の要否】□　必要□　不要【商談会の参加目的】□　自社商品を売りたい（販路開拓）□　自社技術で開発したい（共同開発）□　医療分野における情報収集（営業方針はこれから検討）□　その他　（　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　）【想定されるお取引先】　※求める出会い□　医療分野の顧客は、まだわからない（潜在顧客に向けた営業）□　自社で過去に営業した、または、営業している顧客がいる（見込顧客に向けた営業）　※差し支えなければ顧客の特徴を記載ください（　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　）□　顧客のニーズをつかんでいる（案件獲得に向けた提案）　※差し支えなければニーズを記載ください（　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　）□　商談したい企業が具体的にある※差し支えなければ企業名を記載ください（　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　）【ポスター（オンライン商談で使用する横型のPRスライド）作成支援の要否】※ZOOMで画面共有し、商談先に説明するための資料の一例として、右図のようなポスター作成を推奨しています。本資料の作成は必須ではありません。□　必要□　不要【その他事務局に相談したい事項】□　オンラインシステム（ZOOM）の使い方□　専門家（薬事、規格、マーケティング、契約、知財、広報、販路など）への相談□　その他（　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　） |

お申し込みは、下記の担当までご連絡ください。　申込み締切日：2020年11月25日（水）

（公財）２１あおもり産業総合支援センター　取引推進課（担当：澤田）

TEL：017-734-9375　　FAX：017-721-2514　　メール：iryo@21aomori.or.jp