

価格転嫁にお困りの事業者の皆さまへ

第2回

第3回

(業種業態別に  
開催します)

# 価格転嫁 実践塾

無料

各回定員15名

開催

## 「価格転嫁実現」の扉を開ける、その鍵は 「企業の総合力」にあり

この実践塾は、価格転嫁の実現と収益力向上に向けて、自社の価格戦略を数字と根拠を持って説明・実行できることを目指し、より実践的な内容で、業種・業態別に全3回開催するものです。第2回、第3回はサンプル事例を基に、原価把握と価格交渉に向けた具体的な内容を学びます。講義のあとに個別相談も実施します。



講師 やぎ きよゆき  
八木 清之

中小企業診断士  
価格転嫁支援アドバイザー

- ◆ 県内製造業での勤務経験、中小企業診断士事務所開業を経て、(公財)21あおもり産業総合支援センターでプロジェクトマネージャー、コーディネーター、2025年4月から価格転嫁支援アドバイザーに就任。
- ◆ 県内事業者の支援に数多く携わり、日々、価格転嫁と収益力向上の支援に奔走。

### 第2回 (業種・業態別)

各コース  
13:30～15:30

#### 原価管理・売価管理について

- 工数・稼働率の把握/取引先への説明材料等 BtoB(製造業)
- サービス単位あたりの採算/値決めの根拠付け BtoB(非製造業)
- 商品・メニュー単位の粗利率/売価見直しと構成変更 BtoC(非製造業)

- BtoB(製造業:八戸)10/14 in八戸商工会議所 3階会議室1
- BtoB(非製造業:青森)10/23 in新町キューブ 3階会議室
- BtoC(非製造業:弘前)10/28 in弘前商工会議所 201・202会議室

### 第3回 (業種・業態別)

各コース  
13:30～15:30

#### 価格交渉に向けた準備

- 見積書の裏付けや根拠/合理的な価格改定案の準備 BtoB(製造業)
- サービスの範囲明示による論理的な価格交渉 BtoB(非製造業)
- 顧客離反リスクを抑えた値上げの考え方と工夫 BtoC(非製造業)

- BtoB(製造業:八戸)10/31 in八戸商工会議所 3階 会議室1
- BtoB(非製造業:青森)11/ 5 inアスパム 5階白鳥
- BtoC(非製造業:弘前)11/10 in弘前商工会議所 201・202会議室

- 第1回に参加されていないとも参加可能です。
- 第2回のみ、第3回のみのも参加も可能です。
- 経営者の方だけでなく、原価管理を担当する社員の方も是非ご参加ください。

【申込締切】 各回の2日前まで

【申込方法】 申込フォームからお申込みください

<https://reserva.be/21aomori>

【問合せ先】 (公財)21あおもり産業総合支援センター

017-777-4066



主催: 青森県

青森県委託事業(令和7年度小規模事業者等賃上げ環境整備・経営力強化促進事業)