

事業再構築補助金採択後のお悩み、
ぜひ中小機構にご相談ください！

売れる
新商品開発

先を
見据えた
IT化

新たな
販路の開拓

未来を拓く
海外進出



1,000名の専門家の中から

御社の課題に応じた最適な専門家を

無料で3回まで派遣いたします

3つのメリット

① 最適な専門家が課題解決をナビゲート

全国1,000名を超える専門家の中から最適な専門家を手配します。

② 利用料金は無料！最大3回のプログラム

専門家が御社を訪問・またはオンラインでアドバイスします。

③ アフターフォローも充実

アドバイス終了後も、御社の課題に応じて様々な支援メニューをご紹介します。

※ハンズオン(長期)支援メニューについては一部有料となります。

こちらのQRから
お申し込みください



お問い合わせは下記に
記載の電話・メールでも
受け付けております。



独立行政法人 中小企業基盤整備機構 東北本部 (担当/柴田、武政)

〒980-0811 宮城県仙台市青葉区一番町4-6-1 仙台第一生命タワービル6階

TEL: 022-399-9031 MAIL: tohoku-saikouchiku-sj@smrj.go.jp

このDMは、事業再構築補助金の交付申請時に当機構からのDM発送にご承諾いただいた東北地域の中小企業事業者の皆様にお送りしております。

相談例・ご支援内容・ハンズオン(長期)活用方法は裏面をご参照ください

これまでの相談・アドバイス事例

A社 BtoBビジネスのご相談



◆ ご相談内容

自社の技術を活用して新市場（製造業）向けの製品を開発したが、業界に関する情報やツテもなく、販売先の探し方と売り方がわからない……

● アドバイス内容

機械メーカーに長年勤めた専門家が、メーカー向けの営業・コンタクト手法や営業資料作成のポイントをご案内。また、当機構の運営するマッチングサイト（J-GoodTech）を用いて登録企業にPRする方法のご案内や発信内容をブラッシュアップしました。



B社 BtoCビジネスのご相談



◆ ご相談内容

卸売業として食品や飲料を販売してきたが、事業再構築補助金をきっかけに自社商品を開発しECショップで販売していきたい。商品開発経験やBtoC事業経験がないので相談したい。

● アドバイス内容

経営コンサルタントとして活動している専門家が実際に企業を訪問し、製造設備や体制などについて現状分析を行い、経営課題の抽出と商品コンセプトやマーケティングの重要性をアドバイスしました。



さらに長く活用したい!

ハンズオン(長期)支援の活用方法

事業再構築には計画の適切な進捗管理・予算執行、人員・資金計画、既存事業と新規事業との調整など様々な対応が必要になってきます。

- POINT.1** 事業課題を解決するために経験豊富な専門家を派遣(3ヵ月~10ヵ月)します。
- POINT.2** 御社の状況をヒアリングし最適な支援計画の運営をご支援します。
- POINT.3** 支援を通じ御社の今後の成長・自立的な運用をサポートします。

※ ハンズオン(長期)支援での専門家派遣は有料メニューとなります。

支援事例 マーケティング・販路開拓、生産性向上、営業力強化、中期計画策定など

全社的な課題をじっくり解決するなら

専門家継続派遣事業

特定の課題を解決するなら

経営実務支援事業

経営戦略に基づくIT化を進めるなら

戦略的CIO育成支援事業

新商品等による新市場開拓に取り組むなら

販路開拓コーディネート事業

ハンズオン(長期)に要する費用や詳細はこちらのQRよりご確認いただけます



注意事項

※本アドバイスやハンズオン(長期)支援は販売先の紹介や営業などの業務代行を行うものではありません。また本アドバイス等による情報提供に関して、利用企業に損害が生じても、当機構はその責任を一切負いかねますのでご了承ください。
※再構築補助金の交付その他手続きなどの質問には答えられません。



独立行政法人 中小企業基盤整備機構 東北本部 (担当/柴田、武政)

〒980-0811 宮城県仙台市青葉区一番町4-6-1 仙台第一生命タワービル6階

TEL: 022-399-9031 MAIL: tohoku-saikouchiku-sj@smrj.go.jp